



Erhvervsrådets tur til Kina en succes

Slagelse Erhvervsråds delegationstur til Kina blev en succes.

Og jeg vil gerne sig tak, for de mange positive tilbagemeldinger vi har fået fra deltagerne på turen – se nogle af udtalelserne i dette nyhedsbrev.

Med 33 deltagere fra 19 virksomheder, 3 uddannelses institutioner, Slagelse Kommune og Slagelse Erhvervsråd oversteg tilslutningen langt vore forventninger.

Det var et tæt program med besøg hos både danske og kinesiske virksomheder, på uddannelsesinstitutioner samt hos de mere officielle myndigheder. Dertil kom en række individuelle møder med kinesiske virksomheder og uddannelsesinstitutioner. En speciel tak til Poulsen Shipping og Freese for den fine modtagelse vi fik. Dejligt at se lokale virksomheder, der har set mulighederne og gør det godt i Kina.

En lærerig tur for alle til et land der buldrer af sted med vækstrater på næsten 10 %, og hvor købekraften stiger med stor hast. Det er ikke kun tale om et land, hvortil man kan outsource produktion, men om et land, hvor afsætningsmulighederne øges og hvor samhandel generelt giver rigtig god mening. Det er samtidig et land, der satser på uddannelse, produktudvikling, og som i flere henseender allerede er fremme i skoene som trendsættere.

Det hele sker med en hastighed, der både virker inspirerende og skræmmende. Spørgsmålet er så om bukserne på længere sigt holder til en så ekspansiv udvikling. Tiden vil vise det, men under alle omstændigheder stiftede vi bekendtskab med en ny verdensorden, inden for hvilken, der ligger masser af muligheder.

Poul Møller

Erfaringer fra Torben Andersens, institutleder ved SDU Slagelse, deltagelse i Slagelse Erhvervsråds tur til Shanghai

... Slagelse Erhvervsråds delegationstur til Kina er et glimrende eksempel på hvordan man kan bygge bro imellem forskning (og undervisning) på den ene side og praksis på den anden.

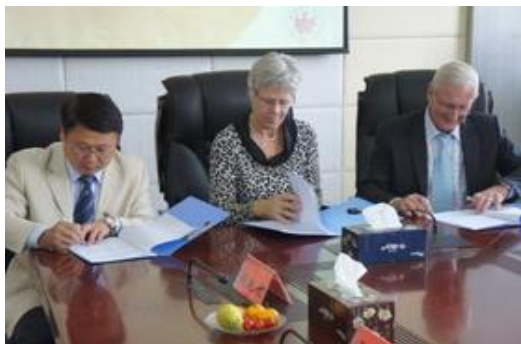
Turen bringer mig som forsker rundt i en række interessant virksomheder, hvor jeg får lagt en praktisk vinkel på de mange teorier der er om globalisering. Fx. igennem en snak med nogle af de deltagende virksomhedsledere om deres egne erfaringer med outsourcing og offshoring fra Slagelse, Danmark, eller erfaringer med virksomhedsdrift i Kina generelt.

Sammen med de programsatte foredrag hos danske virksomheder i Shanghai-området gav det er rigtigt godt billede af udfordringerne ved mødet med Kinesisk kultur, noget som ind imellem glemmes i forbindelse med udflytninger, hvor man meget tit udelukkende kigger på lave omkostninger.

Jeg foretog også to afstikkere fra det officielle program, for at gennemføre interview med to lokale kinesiske HR-ledere, Kathy Tina hos Danfoss i Beijing og Crystal Lu hos Grundfos i Shanghai. Begge interview indgår i en undersøgelse vi er ved at gennemføre ved

Institut for Ledelse og Virksomhedsstrategi (ILV) i Slagelse om HR-aspekter ved outsourcing og offshoring. Ikke mindst på HR-området må mange danske virksomheder lægge sig tæt op af lokale kinesiske praksisser, for i det hele taget at få en fornuftig produktion op og køre, og tit ansætter de netop lokale kinesere som HR-chefer når de når en vis størrelse.

De fungerer som oversættere og koordinører mellem de danske virksomheders værdisæt og den lokale kinesiske kultur. Hvordan disse lokale mellemledere arbejder og hvilken rolle de spiller for danske virksomheder ved man faktisk ikke særligt meget om, og det har faktisk en ganske betydelig effekt på de resultater man kan skabe derude.



Personlige refleksioner over deltagelse i Erhvervsdelegations besøg i Shanghai

Søndag morgen i oktober, det køligere vejr er ved at sætte ind og en gruppe lokale erhvervsfolk, embedsmænd og kommunalpolitikere står rundt om bussen foran INNOVA bygningen, der skal tage os det første skridt af vejen til en uges besøg i Kina.

Det er min første internationale tur med Slagelse Erhvervsråd, der har arrangeret denne form for delegationsrejser gennem en årrække, men som forstander på en idrætshøjskole har jeg ikke tidligere set det umiddelbare udbytte af deltagelse i sådanne arrangementer.

Den opfattelse har klart ændret sig efter deltagelse i Kina-delegationens rejse. For det første har Gerlev Idrætshøjskole gennem de sidste 4 år oparbejdet stærke relationer til det kinesiske uddannelsessystem og til den centrale idrætsorganisering i Beijing.

Dette resulterede i muligheden for at underskrive en officiel samarbejdsaftale mellem et idrætsuniversitet i Wuhan og idrætshøjskolen.

Erhvervsdelegationens besøg i Shanghai muliggjorde, at borgmester Lis Tribler og Slagelse Erhvervsråds formand Poul Møller kunne frigøres for andre officielle forpligtelser og flyve til Wuhan, hvor en større ceremoni var planlagt i forbindelse med underskrivelse af samarbejdsaftalen.

Der skal ikke herske tvivl om, at borgmesterens og erhvervsrådsformandens deltagelse både ved arrangementet på Idrætsuniversitetet, der i øvrigt har 12.000 studerende, og ved et senere møde med regionens idrætsledere skabte stor opmærksomhed og bidrog til anerkendelse af vores arbejde i Kina. For det andet var det en stor personlig oplevelse, at besøge firmaer fra Slagelse Kommune, Frese A/S og J. Poulsen Shipping, der har afdelinger i Shanghai og Ningpo. Det var særdeles inspirerende.

Og endelig skal der for det tredje nævnes, at deltagelse i denne form for rejse med erhvervsdelegationen også på det personlige plan har bidraget til at styrke relationerne mellem en uddannelsesinstitution som Gerlev Idrætshøjskole og det lokale erhvervsliv.

Finn Berggren

Selandia i Shanghai

Først og fremmest vil jeg gerne på Selandias vegne sige tak for en fantastisk udbytterig og veltilrettelagt delegationstur.

Det var utroligt inspirerende at besøge Kina og meget interessant, at besøge lokale virksomheder og høre om de erfaringer, som de har gjort sig i forbindelse med, at de har etableret sig i Kina.

Onsdag besøgte Henrik Andersen (Selandias bestyrelsesformand), Arne Petersen (Selandias næstformand) og undertegnede 2 kinesiske skoler, nemlig Shanghai Shanda College og Shanghai Jianqiao College. Begge møder var arrangeret i et forbilledligt samarbejde med det danske konsulat.

Konsulateret havde også udlånt en af deres egne ansatte Orange som tolk. Hun løste sin opgave meget professionelt og var en stor hjælp for os, da de fleste på skolerne kun talte kantonesiske.

Begge skoler udbød 3 årige overbygningsuddannelser til high school og havde ca. 11.000 studerende/elever. Det var dels traditionelle bacheloruddannelser og dels erhvervsuddannelser, hvor eleverne startede på skolen i mellem ½ til 2 år, hvorefter de gjorde deres uddannelse færdig i en virksomhed.

Vi blev vel modtaget på begge skoler og havde meget konstruktive forhandlinger med skolernes ledelser. Udover at udveksle oplysninger om vore uddannelsers struktur, nåede vi også at drøfte konkrete samarbejder med begge skoler. Det var meget udbytterigt og vi aftalte med begge skoler, at arbejde videre med planer omfattende lærer- og elevudveksling samt planer om at gennemføre fælles projekter over internettet. Begge områder kan blive aktuelle på såvel erhvervsuddannelserne og erhvervsakademiuddannelserne, og nu må det være op til de kommende forhandlinger af fastlægge i hvilket omfang og hvornår planerne kan føres ud i livet.

Succesen er blandt afhængig af i hvilket omfang vi kan finde programmer, der kan bidrage med medfinansiering af de planlagte aktiviteter. Det er Selandias håb, at vi kan sende de først lærer og elever til Kina i løbet af 2013.

Michael Kaas-Andersen
direktør på Selandia-CEU

Samarbejdspartnere til HNC Group

Det var med en vis spænding jeg i år deltog på delegationsturen med Vestsjællands erhvervsråd til Kina, eftersom jeg uden for det officielle program havde fået arrangeret møder med 2 kinesiske virksomheder for at undersøge muligheden for samarbejde omkring leverance af halvfabrikata til vores produktion af tekniske produkter i Danmark.

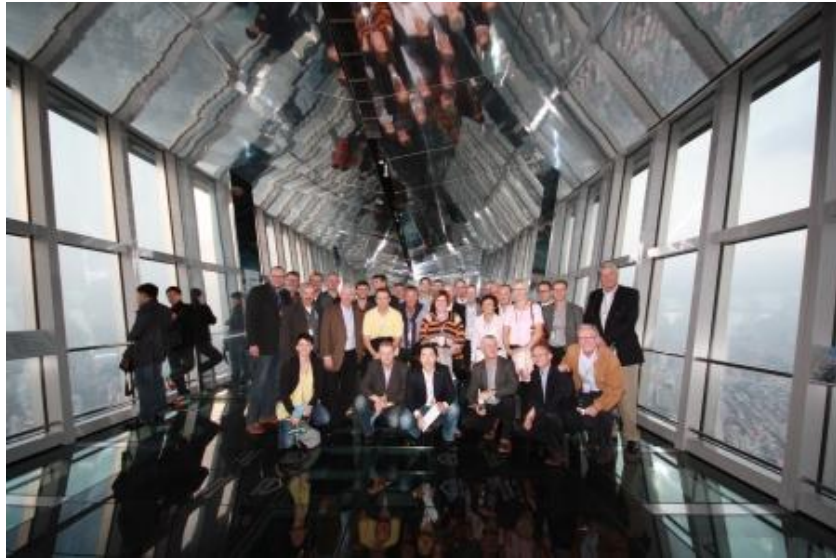
Begge virksomheder havde adresse 250 km fra Shanghai i byen Ningbo, hvor der i dag også er en række danske virksomheder som har opstartet produktion, bl.a. Slagelse virksomheden Frese Armatur som den samlede delegation besøgte, inden jeg skulle videre til mine kinesiske kontakter.

Mødet med Frese var meget interessant, især på baggrund af de erfaringer, de havde gjort sig omkring samarbejde med kinesiske leverandører, som de have fået inden de startede op med egen produktion, og ikke mindst hvilke udfordringer et sådan samarbejde kan give, hvilket var værdifuld viden, inden jeg skulle videre til mine møder.

Virksomhederne, som jeg havde arrangeret møder med, er blandt de største på deres felt i Kina, med mere end 1000 ansatte, så det var med en vis spænding jeg så frem til at se deres produktionsfaciliteter, og ikke mindst om de var på så højt kvalitetsniveau, som det var beskrevet på deres hjemmeside.

Efter at havde set produktionen begge steder, må jeg indrømme, at jeg blev lidt overrasket over at se, hvor højt kvaliteten på produkterne var, og hvor professionelt virksomhederne blev drevet, og jeg håber meget, at det vil føre til et godt samarbejde med begge virksomheder.

Kim Nielsen
HNC Group



Du kan altid læse flere erhvervsnyheder på www.sler.dk

[Frameld dig dette nyhedsbrev](#)